



Alisson Batista

Consultoria e Treinamento em Administração



Foco Consultoria

Vencendo a timidez

COMO FALAR BEM EM PÚBLICO



Muito prazer!

Alisson Batista é docente no ensino técnico e superior.

Leciona disciplinas voltadas para a área financeira e de custos, comportamental, mercadológica, gestão de pessoas e operações.

É consultor de negócios, analista de investimentos e colunista em portais da educação e negócios.



PROGRAMA

O QUE VEREMOS

- Preparação
- Como perder a timidez
- Identifique seu público
- Como prender a atenção
- Faça a árvore
- Olho no relógio
- Considerações finais



PREPARAÇÃO

Como se preparar para a oratória

Os bastidores da palestra são muito importantes! Não se descuide!

Antes de começar a falar sobre o assunto, se apresente!



PREPARAÇÃO

Como se preparar para a oratória

- Tome cuidado com o vestuário;
- Peça água;
- Teste os equipamentos;
- Prepare o material com cuidado
 - Slides e vídeos, sempre tenha backups
 - Reveja o conteúdo (regra dos 7)
 - Não copie material! Cite sempre as fontes!



COMO PERDER A TIMIDEZ ???

Cuidado para não demonstrar insegurança

Quem nunca ficou nervoso (a)?

Ou perdeu a voz em um momento importante?



COMO PERDER A TIMIDEZ ???

Cuidado para não demonstrar insegurança

Conhecer seu público pode ajudar!

Pergunte o nome de alguns integrantes na platéia, e interaja com eles.

Isso cria uma descontração e permite que você fique mais á vontade.



COMO PERDER A TIMIDEZ ???

Cuidado para não demonstrar insegurança

A timidez é a vilã de muitas pessoas que pretendem se dirigir à locução, contudo mesmo assim temos alguns exercícios simples que podem contribuir:

- Grave sua apresentação e assista;
- Apresente-se no espelho;
- Identifique prós e contras em sua fala



IDENTIFIQUE O SEU PÚBLICO

A mesma palestra nunca é igual

Muitas vezes não sabemos quem irá nos assistir, portanto devemos nos preparar para qualquer pessoa!

Vocês podem ter que se declarar para um grupo de diretores de uma grande empresa como para os operários da mesma organização! E a nossa linguagem, será a mesma?



IDENTIFIQUE O SEU PÚBLICO

A mesma palestra nunca é igual

Portanto é de vital importância que antes de iniciar seu discurso ou declaração, identifique para quem está dirigindo a palavra.

A transmissão de uma mensagem depende da interatividade entre o emissor e o receptor!!!



COMO PRENDER A ATENÇÃO DO PÚBLICO

Interatividade é tudo



Divida sua apresentação em três tópicos:

- Conte sobre o que vai falar
- Fale
- Conte sobre o que falou

Além disso, tome cuidado com gestos que faz ou da postura que você passa!



COMO PRENDER A ATENÇÃO DO PÚBLICO

Interatividade é tudo



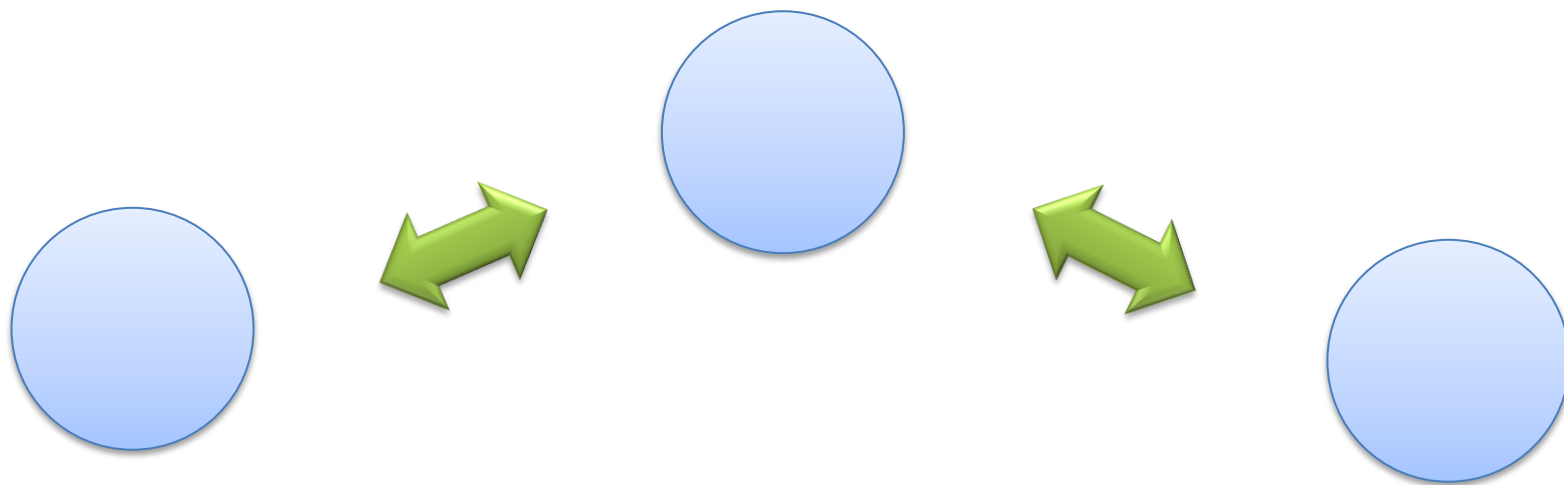
Trate com cuidado e sabedoria o uso de celular ou conversas entre o público...



FAÇA A ÁRVORE

Postura e posicionamento do orador

A árvore é uma estratégia para prender a atenção do público. Baseada em estudos de especialistas em oratória, é utilizada para não a tornar cansativa.



OLHO NO RELÓGIO

Programe-se!



O público estará ciente do tempo de palestra, portanto você também deve estar!

Intervalos são recomendados entre 1:30 a 2:00 horas, caso contrário pode fatigar os espectadores.



OLHO NO RELÓGIO

Programe-se!



Faz parte do seu planejamento como irá organizar sua palestra!

Não deixe para em cima da hora! Planeje com cuidado e a excelência será certa!



DÚVIDAS



PROGRAMA

O QUE FOI VISTO



- Preparação
- Como perder a timidez
- Identifique seu público
- Como prender a atenção
 - Faça a árvore
 - Olho no relógio
- Considerações finais





OBRIGADO!

CONTATOS

Alisson de Souza Batista
Professor e Administrador
alisson.batista@gmail.com
www.alissonbatista.adm.br
(31) 98701-4119



OBRIGADO!

CONTATOS

Alisson de Souza Batista
Professor e Administrador
alisson.batista@gmail.com
www.alissonbatista.adm.br
(31) 98701-4119